

Preduzetničke sposobnosti i izbor posla

Vrsta: Seminarski | Broj strana: 17 | Nivo: Tehnički fakultet, Čačak

Preduzetnik mora da zna ponesto o svim ciniocima njegovog posla: knjigovodstvu, informacijama, marketingu, troskovima, finansijama i drugo. Ne treba se koncetrisati samo na jedan aspekt posla jer to nije dobro i vodi posao u propast. Naravno, preduzetnik ne mora da bude ekspert za sve ciniocje posla, ali po potrebi mora da zaposli odgovarajucu radnu snagu. U posao ne treba ulaziti sa emocijama, nezadovoljni trenutnim stanjem vec zato sto to zelite. Mnogo razloga postoji za ulazak u novi posao, pa se obicno na prvo mesto stavlja zelja za finansijskom nezavisnoscu. Zbog toga veliki broj novih poslova propada jer nema dovoljno poslovne vestine i planiranja posla. U posao treba uci sa velikom dozom realnosti. Za preduzetnika je bitno da bude optimista u poslu, ali isto tako da nema kratkog puta do uspeha vec se velikim trudom i radom dolazi do zadatog cilja.

Savetnici vlasnika biznisa su saglasni u tome da je izbor odgovarajuceg posla po pravilu tezak problem. Preduzetnik mora dobro da sagleda svoje mogucnosti odnosno sposobnosti, iskustvo i zelje za odgovarajucim poslom. Treba oceniti svoje tehnicke, menadzerske i druge vestine i konsultovati druge koji su u istom ili slicnom poslu. Za one koji nisu nikada radili u maloj privredi preporucljivo je da pre pocetka svog posla provedu oko godinu dana u maloj kompaniji.

Preduzetnici su ljudi potpuno predani svom poslu, istrajni su i rade veoma mnogo. Oni su optimisti i sa puno pouzdanja uce na svojim greskama. Sta tacno navodi ljude u svet preduzetnistva nije u potpunosti indetifikovano. Ipak, mnoga istrazivanja i poslovna praksa ukazuju na cetiri osnovna motiva:

>Dramaticne promene u porodicioj situaciji, na primer gubitak posla, razvod, izbeglistvo...

>Dostupnost izvora za pokretanje posla (ideje, novac),

>Proverene preduzetnicke sposobnosti,

>Primeri drugih preduzetnika koji su postigli uspeh.

Definisati tipicng preduzetnika je vrlo tesko.

Vizija, inicijativa i inovativnost, dinamika i smelost, sposobnosti planiranja i donosenje odluka su osnovne osobine preduzetnika. One su u funkciji planiranja preduzetnicke ideje, kontinuirano se prilagodjavaju fazama u razvoju preduzeca, razlicitim situacijama u njemu i u okruzenju. Preduzetnik treba da bude pionir, stvaralac, strsteg, lider i neko ko resava krizne situacije.

Pravi preduzetnici su izuzetno uporni. Mnogi uspevaju tek nakon nekoliko pokusaja. Ako im jedan posao propadne, oni zapocinjju drugi. Ako im ne uspeva na jedan nacin, pokusavaju na drugi. Mnogi su uspeli tek kada su dva ili vise puta bankrotirali...

Treba znati da one preduzetnicke sposobnosti, neophodne za realizaciju preduzetnice ideje i zapocinjjanje sopstvenog biznisa, cesto nisu dovoljne za uspesan rast i razvoj, a posebno za vodjenje biznisa u momentu kada se dostigne jedan odredjen stepen razvoja.

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE
PREUZETI NA SAJTU. -----**

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: maturskiradovi.net@gmail.com