

I Pojmovno poglavlje

1. Sta je uspesna trgovina

Uspesna je svaka ona trgovina u kojoj drugima prodajemo korisne stvari i cinimo usluge, a sebi obezbedujemo pristojnu zaradu.

Uspesna trgovacka firma nije ona koja je velika, niti ona koja je uspela da na nekom poslu ostvari nad proseчну dobit, vec je to ona firma koja je stvorila, a koja i dalje stalno stvra uslove za konkurentan rast i razvoj.

II Kanali prometa

2. Protok resursa

Putevi kojima se roba transportuje od primarnih proizvođjaca do finalnih korisnika nazivaju se kanali prometa. Imamo tri glavna toka primarnih aktivnosti:

-protok robe i usluga

-protok novca i

-protok informacija.

Ja se opredeljujem za dug kanal prometa:

proizvođjac-grosista-detaljista-potrosac.

3. Kanali prometa

Svoj biznis cu razvijati kroz vise kanala prometa tj. diverzifikacijom kanala proizvoda.

4. Skica kanala prometa

DOBAVLJACI- MALOPRODAJNI OBJEKAT-KUPCI

5. Bransa

Opredelicu se za klasicni maloprodajni objekat, u kojem ce prodavac i kupac biti u direktnom kontaktu. U ovom slucaju prodavca ce predstavljati direktnu prezentaciju proizvoda kupcu.

6. Proizvodi

Moji prodajni artikli su decija garderoba razlicitih proizvođjaca i samim tim prateca oprema za bebe. Moje opredeljenje za prodaju bebi-opreme i garderobe proizilazi iz cinjenice da se stalno povecava traznja za bebi-opremom koja je u poslednjih nekoliko godina dosta naprdovala.

7. Registracija

Firma ce biti registrovana za promet robe na malo zbog toga sto ce se roba prodavati krajnjim potrosacima.

8. Grosisticke firme

Grosisticke firme (veleprodavci) snabevaju se od proizvođjaca, uvoznika i eventualno od drugih grosista. Robu koju nabave prodaju detljistima, velikim potrosacima i eventualno drugim grosistima i to po pravilu u malim kolicinama.

9. Detaljistički promet

Detaljisti, odnosno prodavci na malo, snabevju se uglavnom od grosista, a redje direktno od proizvođjaca. U mojoj bransi karakterise to sto mi robu izlazemo i prodajemo gradjanima.

10. Sistem maloprodaje

Moj maloprodajni objekat radice po sistemu klasicnih prodavnica. Moja prodavnica bice opremljena na vrhunskom nivou.

11. Savremeni sistemi maloprodaje

Od savremenih sistema maloprodaje mozemo primeniti sistem redukcije naraslih trogovackih usluga. Pruzacemo usluge u vidu pakovanja robe i isporucivanja te robe na kucnu adresu. Davacemo robu na odloženo placanje.

12. Mobilnost biznisa

Ja se opredeljujem za nepokretana maloprodajni objekat na fiksnoj lokaciji.

----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: maturskiradovi.net@gmail.com